

Baustein: Vorbereitung Verkaufsgespräch

Hinweise zum 30-Minuten-Trainingskonzept
 Rolle eines 30-Minuten-Trainers
 Dramaturgie
 Trainerleitfaden
 Teilnehmerunterlage

Material	Bezeichnung	Verwendungszweck
Folie 1	Ziele und Nutzen	Präsentation durch Trainer
Folie 2	Vorbereitung im Verkaufsprozess	Präsentation durch Trainer
Folie 3	Der Verkaufsprozess: Vorbereitung	Präsentation durch Trainer
Folie 4	Einschätzung Kunden-Problem	Präsentation durch Trainer
Übungsanleitung	Rollenspiel Telefon-Check vor dem Gespräch	Übungshinweise f. Trainer
Arbeitsblatt	Test: Einschätzung Gesprächspartner	Übungsmaterial f. Teilnehmer
Checkliste 1	Was müssen, sollten oder könnten Sie wissen?	Übungsmaterial f. Teilnehmer
Checkliste 2	Analyse Kundenproblem	Übungsmaterial f. Teilnehmer
Formblatt	Anwendung am Arbeitsplatz	Transferbogen
Impressum Lizenzbedingungen		

Weitere Seminarpakete und Materialien



Unser Verlag bietet weitere Seminarpakete und über 700 Methoden, Spiele, Übungen, Tools und Vorlagen für Trainings, Coaching und Personalentwicklung.

Blättern Sie online durch unseren Katalog (*einfach anklicken*) und verschaffen Sie sich einen Überblick. Die Titel sind direkt mit unserem Internetshop verlinkt. Dort erhalten Sie Produktdetails, Inhaltsverzeichnisse oder Mustermaterialien.