

Trainer		Ort	
Teilnehmende		Datum	
		Zeit	

Ziel	Arbeitsschritt	Hilfsmittel	Zeitbedarf
Vorbereitung	<ul style="list-style-type: none"> – Arbeitsmaterial entsprechend der Teilnehmerzahl vorbereiten – Präsentationsmaterial: PowerPoint-Präsentation – Technik: Beamer – Flipchart, Blöcke und Stifte 		
1. Phase: Einstieg	Einführung in das 30-Minuten-Training Lernziele verdeutlichen		2 Min.
2. Phase: Wissens- vermittlung	Präsentation des Bausteins Elevator Pitch <ul style="list-style-type: none"> – Was ist der Elevator Pitch? – Wann setzen wir den Elevator Pitch ein? – Wen wollen wir damit erreichen? – Wie wird der Elevator Pitch professionell eingesetzt? 	Trainerleitfaden Präsentationsfolien	10 Min.
3. Phase: Praktisches Üben	Übung: in Einzelarbeit oder Kleingruppen <ol style="list-style-type: none"> 1. Eindrücke sammeln 2. Gestalten des eigenen, individuellen Elevator Pitch Evtl. Vortragen des Elevator Pitch	Übungen 1 + 2 Arbeitsblatt 1/2	13 Min.
5. Phase: Anwendung im Berufs- oder Privat- leben	Wie kann die konsequente Anwendung eines Elevator Pitch zu neuen Kontakten und Aufträgen führen? Welche Maßnahmen gehören zur ständigen Aktualisierung? <u>Tipp:</u> Das Arbeitsblatt Anwendungen kann den Teilnehmer/-innen zusätzlich mitgegeben werden. In diesem Arbeitsblatt können konkrete persönliche Vorhaben zum Thema verbindlich eingetragen und die damit gemachten Erfahrungen dokumentiert werden.	Formblatt Anwendung	5 Min.
6. Bonus	Arbeitsblatt A I D A	Arbeitsblatt	Extra